

Du brennst für den Vertrieb, denkst lösungsorientiert und möchtest Deine Erfahrung in einem spannenden Markt einbringen? Du willst eigenverantwortlich arbeiten, dabei ein starkes Team im Rücken haben und die Kanalsanierungsbranche aktiv mitgestalten? Dann bist Du bei der F. Willich genau richtig!

Wir – die F. Willich GmbH mit unseren Schwesterunternehmen – sind ein international tätiges, familiengeführtes Unternehmen mit über 140 Jahren Erfahrung in der Entwicklung und Herstellung bauchemischer Produkte. Unsere Lösungen finden weltweit Anwendung im Hoch- und Tiefbau, der Kanalsanierung, im Tunnel-, Berg- und Spezialtiefbau sowie in der Industrie und im Handwerk.

*An dem Standort Dortmund setzen sich rund 45 Kolleg*innen mit Fachwissen, Teamgeist und Engagement für den gemeinsamen Erfolg ein – bald vielleicht gemeinsam mit Dir?*



Deine Chance im technischen Vertrieb – mit Verantwortung und Vertrauen
Für die Region Berlin, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern, Sachsen-Anhalt, Sachsen und Thüringen -
Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Außendienst – Kanalsanierung

DAS BRINGST DU MIT:

- Du vertreibst unsere bauchemischen Produkte im Außendienst im Bereich Kanalsanierung
- Du berätst unsere Kunden und begleitest sie durch den gesamten Vertriebsprozess
- Auch die technische Beratung liegt in Deiner Verantwortung – kompetent, eigenständig und direkt beim Kunden oder auf der Baustelle.
- Du baust langfristige Kundenbeziehungen auf und gewinnst neue Geschäftspartner
- Du bearbeitest Ausschreibungen, erstellt Angebote, führst Verkaufsgespräche und verhandelst Preise
- Du präsentierst unser Produktportfolio auf Messen, Veranstaltungen und in Kundenseminaren
- Du führst Produktschulungen bei Anwendungsfirmen durch
- Du arbeitest eng mit der Abteilungsleitung und dem Innendienstteam in Dortmund zusammen

WAS DICH BEI UNS ERWARTET:

- Ein abgeschlossenes Studium im Bauingenieurwesen oder eine vergleichbare Berufsausbildung im Bau Haupt- oder Nebengewerbe mit einschlägiger Zusatzqualifikation, z. B. als Bautechniker (m/w/d), Polier (m/w/d) oder Meister (m/w/d).
- Erfahrung im Vertrieb technisch erklärungsbedürftiger Produkte – idealerweise im Umfeld der Baubranche
- Kenntnisse in der bauchemischen Industrie und im Bereich Trenchless Technologies oder Abwasserwirtschaft sind von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Du arbeitest strukturiert, verantwortungsvoll und kommunizierst souverän auf allen Ebenen
- Du hast Spaß an Reisetätigkeiten und bringst eine hohe Vertriebsaffinität mit



Klingt nach dem richtigen nächsten Schritt für Dich?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung – bitte mit Angabe Deiner Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung an bewerbung@f-willich.de

Papierbewerbungen können wir leider nicht zurücksenden.

Weitere Infos findest Du unter:
www.f-willich.com

GUTE GRÜNDE FÜR EINE ZUKUNFT MIT UNS:

- Wir sind ein familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen – international, mit Herz und kurzen Entscheidungswegen.
- Du bekommst ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld mit Gestaltungsspielraum.
- Wir setzen auf Vertrauen, Offenheit und eine langfristige Zusammenarbeit.
- Es erwartet Dich eine attraktive Vergütung, flexible Arbeitszeiten, Zusatz- und Sozialleistungen, Homeofficemöglichkeit sowie Firmenhandy und Firmenwagen (im Vertrieb).
- Du profitierst von einer betrieblichen Krankenversicherung, Weiterbildungsmöglichkeiten und moderner Arbeitsausstattung.
- Du übernimmst Verantwortung in einem zukunftssicheren, internationalen Unternehmen.
- Du arbeitest in einem engagierten, offenen Team mit flachen Hierarchien.

Und: Wir feiern gerne – bei Team-Events, die uns verbinden!

Erfahre mehr über uns und unsere Geschichte!



www.f-willich.com