

Zur Stärkung unseres Vertriebsteams suchen wir im Segment Kanalsanierung für die Region Berlin, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern, Sachsen-Anhalt, Sachsen und Thüringen

VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM AUßENDIENST

Die F. Willich mit ihren Schwesterunternehmen ist einer der führenden, internationalen Hersteller bauchemischer Materialien und chemischer Produkte. Die Produkte finden Anwendung im Hoch- und Tiefbau, der Kanalsanierung, im Tunnel-, Berg- und Spezialtiefbau sowie in der Industrie und im Handwerk. Am Standort in Dortmund und in unserer Niederlassung in Nonnweiler arbeiten derzeit rund 40 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen für den Erfolg unseres Unternehmens.

WOFÜR WIR SIE SUCHEN

- Verkauf unserer bauchemischen Produkte für den Bereich Kanalsanierung
- Beratung und technische Unterstützung unserer Kunden während des gesamten Vertriebsprozesses
- Aufbau und Weiterentwicklung langfristiger Geschäftsbeziehungen mit Sanierungsunternehmen und Verbänden aus der Branche
- Erweiterung Kundenstamm durch Neukundenakquise
- Teilnahme an Ausschreibungen staatl. geführter Abwasserunternehmen
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Durchführung von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen
- lösungsorientierte Beratung zu unseren Produkten (vor Ort beim Kunden und direkt auf der Baustelle)
- Durchführung von Schulungen bei Anwendungsfirmen
- Präsentation des gesamten Produktportfolios auf Messen, Veranstaltungen und Seminaren
- Enge Zusammenarbeit mit der Abteilungsleitung und dem Vertriebsinnendienst

WAS SIE MITBRINGEN SOLLTEN

- Idealerweise ein abgeschlossenes Studium, im Bauingenieurwesen, oder über eine vergleichbare Ausbildung (Berufsausbildung im Bau Haupt- oder Nebengewerbe mit einschlägiger Zusatzqualifikation, z. B. als Bautechniker, Polier oder Meister (je m/w/d))
- Berufserfahrung im Vertrieb technisch erklärungsbedürftiger Produkte, idealerweise aus dem Umfeld der Baubranche
- Kenntnisse in der bauchemischen Industrie wünschenswert
- Kenntnisse im Bereich Abwasserbewirtschaftung & Trenchless Technologies wünschenswert
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Eigenverantwortung, hohe Vertriebsaffinität, Begeisterungsfähigkeit und Souveränität im Auftreten auf unterschiedlichen Gesprächsebenen

GUTE GRÜNDE FÜR IHRE ZUKUNFT MIT UNS

Wir bieten Ihnen ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem familiengeführten, mittelständischen Unternehmen in einem spannenden und internationalen Zukunftsmarkt. Gute Entwicklungschancen in einem engagierten Team mit Gestaltungsraum und Platz für Eigeninitiative. Eine Stelle, die auf langfristige, offene und vertrauensvolle Zusammenarbeit angelegt ist. Sie finden in unserer Firmengruppe Anerkennung, eine attraktive Vergütung sowie Zusatz- und Sozialleistungen, flexible Arbeitszeiten und eine sichere sowie langfristige Perspektive.

Wir freuen uns auf Ihre Erfahrung, Ihre Expertise und Ihr Engagement, um gemeinsam mit uns die Zukunft des Unternehmens voranzutreiben.

- 30 Tage Urlaub
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Flache Hierarchien sowie kurze Kommunikations- und Entscheidungswege
- Betriebliche Krankenversicherung & Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge
- Gleitzeitregelung / Flexible Arbeitszeiten
- uvm

Weitere Informationen erhalten Sie auf unserer Website unter www.f-willich.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung ausschließlich per eMail an die Adresse bewerbung@f-willich.de zu Händen Herrn Jens Krauß. Bewerbungen in Papierform können wir leider nicht zurücksenden.

Für Fragen steht Ihnen unser Kaufmännischer Leiter, Herr Jens Krauß unter 0231/9640 0 gerne zur Verfügung.



F. Willich
SINCE 1882